

Die EURO-LOG AG ist einer der führenden Anbieter von Softwarelösungen für die Logistik. Unseren Kunden bieten wir integrierte Lösungen zur Steuerung und Kontrolle der gesamten Supply Chain. Die Vernetzung von Logistiksystemen und die Entwicklung erfolgreicher IT-Lösungen, bedeutet die Prozesse unserer Kunden zu verstehen und sie intelligent miteinander zu verknüpfen. Zur weiteren systematischen Expansion suchen wir für unsere Zentrale nahe des Münchner Flughafens einen vertriebserfahrenen und kommunikationsstarken

Junior IT-Vertriebsmitarbeiter (m/w) Software-Lösungsvertrieb

Jobbeschreibung

Ihre kommunikative Kompetenz ist gefragt. Schwerpunktmäßig umfasst Ihr Aufgabengebiet die Neukundenakquisition und das aktive Kundenmanagement. Sie stellen den Kontakt zu unseren Kunden her, vereinbaren Termine und unterstützen aktiv unser Key Account Management.

Ihre Aufgabe

- Telefonische Kundenberatung und -betreuung
- Ermittlung der Kundenbedürfnisse durch engen Kontakt mit dem Kunden
- Telefonische Akquisition von Neukunden
- Wahrnehmung von Möglichkeiten zum Verkauf von zusätzlichen Dienstleistungen, Erklärung neuer Produkteigenschaften
- Unterstützung bei der Erstellung von Präsentationen, Angeboten und Verträgen
- Durchführung von Marktrecherchen
- Auftragsannahme

Ihr Profil

- Sie verfügen über ein abgeschlossenes betriebswirtschaftliches oder technisches Studium und/oder eine für diese Position vergleichbare Ausbildung/Qualifikation
- Sie können erste Berufserfahrung im Vertrieb von Softwarelösungen für die Logistik aufzeigen
- Vertrieb ist Ihre Leidenschaft. Zu Ihren persönlichen Stärken gehört kunden- und serviceorientiertes Denken
- Sie besitzen gute Kenntnisse im Umgang mit den gängigen PC-Standardprogrammen
- Gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift sowie ein hohes technisches Interesse runden Ihr Profil ab

Sie verfügen über die Kompetenz, vernetzt zu denken und zu handeln, können auf Menschen zugehen und bringen sich mit Engagement in der Teamarbeit ein. Sie können hohen kommunikativen Anforderungen standhalten. Auch unter erhöhtem Druck bewahren Sie einen klaren Kopf und zeigen Eigeninitiative sowie Verantwortungsbereitschaft. Flexibilität, Serviceorientierung und betriebswirtschaftliches Handeln sind für Sie eine Selbstverständlichkeit.

Wir bieten

EURO-LOG ist seit 1997 eine „people owned company“ und zeichnet sich durch Innovation und schlagkräftige Umsetzung aus.

Ihnen bietet sich eine Festanstellung in Teil- oder Vollzeit. Sie erwartet eine eigenverantwortliche sowie vielseitige Tätigkeit in unserem dynamischen Vertriebsteam. Wenn es Sie reizt, unseren internationalen Unternehmenserfolg mitzugestalten, freuen wir uns über die Zusendung Ihrer vollständigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und nächst möglichem Eintrittstermins.

Senden Sie bitte Ihre aussagekräftige Bewerbung an

EURO-LOG AG

Frau Monique Steffen

Am Söldnermoos 17

85399 München-Hallbergmoos

E-Mail: monique.steffen@eurolog.com

www.eurolog.com

Träume erfüllen sich
mit Erfahrung und Dynamik

